

פורסמו הקלות בתוכנית "חברות מתחילות" של המדען הראשי/ נילי שוחט

מסיבות שונות לחברות מתחילות העוסקות במחקר ופיתוח קיים קושי בגיוס כספים מהשוק הפרטי. על כן, יצא המדען הראשי עם תוכנית ייחודית זו אשר מעניקה למיזם 50%-85% מענק מהוצאות החברה בשנתיים הראשונות לפעילותה, זאת על מנת לתת איתות חיובי למשקיעים, וליצור תמריץ להשקעה בחברות מתחילות המוקמות בישראל והעוסקות במחקר ופיתוח.

על האטרקטיביות של התוכנית מעיד השיעור הגבוה של חברות שהגישו בקשה במסגרתה. כבר בשנה הראשונה לפעילות התוכנית (2013) הוגשו במסגרתה 138 פרויקטים, מתוכם אושרו 72 (המהווים 52%).

הסכום הכולל של הבקשות שהוגשו ב 2013 היה 534 מיליון ₪, והמימון לבקשות שאושרו עמד על 156 מיליון ₪, והתקציב הממוצע שאושר לפרויקט הינו 2.2 מיליון ₪.

לאור הצלחתה של התוכנית בקרב היזמים, ב- 19 ביולי 2015 עדכן המדען הראשי את תוכנית "חברות מתחילות" ולמעשה הוסיף מספר הקלות לחברות הניגשות למסלול זה. ההקלות כוללות:

1. המימון המשלים - אינו חייב להיות רק השקעה תמורה למניות, אלא יכול להיות גם הלוואה המירה למניות.
2. תנאי הסף לכניסה לתוכנית שונו, כך שיותר חברות יוכלו לגשת לתוכנית. כך למשל: גיל החברה שונה מ- 3 שנים ל- 4 שנים, היקף הגיוס של החברה עד יום ההגשה עלה מ- 3 מיליון ש"ח ל- 6 מיליון ש"ח, ועוד.

להלן הפרטים המלאים של תוכנית "חברות מתחילות" של המדען הראשי:
[תוכנית התמיכה במסלול רגיל:](#)

המסלול כולל מספר הטבות, שאינן קיימות בתוכניות אחרות, והן:

1. תמיכה בשיעור של 50% מהתקציב המאושר לתוכנית המו"פ (חברות הפועלות באזורי פיתוח זכאיות לתוספת תמיכה).
2. קבלת תשובה על המענק – תוך חודשיים בלבד.
3. אפשרות להעמיד מימון משלים למענק הניתן על ידי המדינה עד שישה חודשים לאחר אישור תוכנית המו"פ.
4. ההוצאות המוכרות כוללות הוצאות שכר (עד 30,000 ₪ עלות מעסיק), תקורות (שכ"ד, ארנונה וכו'), חומרים, ציוד, קבלני משנה, פטנטים וגם הוצאות שיווק ומסחור, כגון פרסום, נסיעות לחו"ל, השתתפות בכנסים וכו'.
5. גובה תקציב המענק יכול להגיע עד ל- 10 מיליון ש"ח הנפרשים על פני שנתיים, בהתאם לתקציב אותו הגישה החברה בעת הבקשה לתוכנית והתקדמותה בהתאם לתוכנית הפיתוח שהוגשה.
6. מדובר כאן בתמיכה שמחזירים אותה בתמלוגים רק אם החברה הגיעה למכירות.
7. אין צורך לתת למדען הראשי מניות כתמורה לתמיכה. כלומר, היזמים והמשקיעים אינם מדוללים.

מהי חברה מתחילה?

- טרם חלפו 4 שנים ממועד ההתאגדות ועד המועד שבו הוגשה הבקשה;
- היקף המכירות של החברה ממועד ההתאגדות ועד מועד הגשת הבקשה אינו עולה על 1,500,000 ₪ בסה"כ, ואינו עולה על 500,000 ₪ ב-12 החודשים השלמים האחרונים לפני מועד הגשת הבקשה;
- סך הוצאותיו של התאגיד ב-12 החודשים השלמים האחרונים לפני מועד הגשת הבקשה, לא עלה על 2 מיליון ₪ (4 מיליון ₪ לחברה בתחום הביוטכנולוגיה)
- היקף המימון שגייס התאגיד, מכל סוג ומין שהוא, ממועד התאגדותו ועד מועד הגשת הבקשה אינו עולה על 6 מיליון ₪ (9 מיליון ₪ לחברה בתחום הביוטכנולוגיה) בסה"כ, ואינו עולה על 3 מיליון ₪ (4.5 מיליון ₪ לחברה בתחום הביוטכנולוגיה) ב-12 החודשים השלמים האחרונים לפני מועד הגשת הבקשה, כולל גיוס מימון משלים הניתן במסגרת הוראה זו.
- "מימון משלים" – נדרשת השקעה בתמורה למניות או הלוואה המירה למניות הניתנת לחברת פרויקט, שלא על ידי המדינה, המשלימה ל-100% מההוצאות המוכרות שאושרו על ידי וועדת הזנק.

קריטריונים כללים להגשת חברה לתמיכה של המדען הראשי:

- המוצר חייב להיות חדשני (תהליך של פטנט עוזר מאוד לבסס את חדשנות המוצר).
- יש להראות שלמוצר יש שוק. חשוב לבסס את נתונים על מחקרים מקצועיים.
- על התוכנית והתקציב חייבים להיות מפורטים עד כמה שאפשר, כולל שעות ועלויות כח אדם לכל שלבי הפיתוח, עלויות קבלני משנה (עדיף תוך התבססות על הצעות מחיר מקבלני משנה) וכו'.
- יש להציג מודל עסקי ותחזית מכירות מפורטת ל-5 שנים קדימה.
- יש להציג תוכנית ייצור ושיווק מפורטת.
- על התאגיד להיות רשום בעת הגשת הבקשה.

הטבות מיוחדות למגזר החרדי ולמגזר המיעוטים:

תנאי הסף:

- יזם ממגזר בני המיעוטים או מן המגזר החרדי.
- היזם מועסק במשרה מלאה.
- לפחות 33% מהון מניותיה (על בסיס דילול מלא) מוחזק על ידי היזם.

תנאי התוכנית:

סך המימון הממשלתי שיינתן לא יעלה על סך של 2 מיליון ₪ או 85% מסך ההוצאות המוכרות, לפי הנמוך מבניהם. בתום תקופת התמיכה, תתאפשר בקשה לקבלת תמיכה נוספת במסגרת המסלול הרגיל ועד לסכום מימון ממשלתי מצטבר בשני המסלולים שלא יעלה על 5 מיליון ₪ לתקופה של עד 24 חודשים.

Publications of Mitigations in the "Start-Up Companies" Plan of the Israeli Chief Scientist/ Nili Shohet

For various reasons, starting R&D companies find it difficult to raise funds at the private sector. Therefore, the Israeli Chief Scientist issued this unique program that may grant an enterprise a grant of between 50% to 85% of its expenditures in its first two years, in order to give a positive signal to investors and to create an incentive to invest in Israeli R&D companies.

The attractiveness of the program can be seen from the high rate of companies that submitted an application within its framework. In the first year of the program (2013) 138 applications were submitted, 72 of which (52%) were approved.

The aggregate amount of applications submitted in 2013 was ILS 534 million and the total approved funding was ILS 156 million with an average approved budget per project of ILS 2.2 million.

In view of the success of the program among entrepreneurs, on July 19, 2015, the Israeli Chief Scientist published an update to the program and in fact added a number of mitigations for filing companies. Such mitigations include:

1. The complementary funding - need not be only an investment in return for shares, but may also be by a convertible loan.
2. The prerequisites for entering the program have been changed so that more companies will be able to access the program. For example: the age of the company was changed from three years to four years, the scope of the company's recruitment until delivery increased from ILS 3 million to 6 million, and more.

Here are the full details of the program "start-up companies," of the Israeli Chief Scientist

Regular Route Support Program:

This route includes a number of benefits that do not exist in other programs, namely:

1. Support of 50% of the approved budget of the R&D program (companies in locations defined as development areas are eligible for additional support).
2. Accepting the answer to the grant - in just two months.
3. The possibility to grant complementary funding provided by the state for up to six months after the approval of the R&D program.
4. The recognized expenses include payroll expenses (ILS 30,000 cost for employer), overhead (rent, property taxes, etc.), materials, equipment, subcontractors, patents and commercialization and marketing expenses, such as advertising, travel, participation in conferences, etc.
5. The amount of the grant budget may reach up to ILS 10 million spread over two years, depending on the budget that the company filed at the time of the application and progress in accordance with the development plan that was submitted.
6. The support is repaid only by payment of royalties if the company makes sales.

7. There is no need to issue the Chief Scientist shares in exchange for the support. In other words, developers and investors are not diluted.

What is defined as a Start-Up?

- Four years have not passed from the date of incorporation until date of application;
- The company's aggregate sales from the date of incorporation and the date of application does not exceed ILS 1,500,000 and no more than ILS 500,000 in the past 12 months;
- Total expenses of the corporation in the 12 months preceding the application, does not exceed ILS 2 million (ILS 4 million in biotechnology company);
- The aggregate funding, of any kind whatsoever, that the corporation raised as of the date of its incorporation does not exceed ILS 6 million (ILS 9 million for a company in biotechnology) and does not exceed ILS 3 million (ILS 4.5 million for a company in biotechnology) in the previous 12 months, including raising supplementary funding provided under the program update.
- "supplementary funding" – it is required to have an additional investment in exchange for shares or a loan convertible into shares (not by the State) complementing to 100% of the recognized expenditure approved by the Start-Ups Committee.

Criteria for Filing for Support of the Israeli Chief Scientist

- The product must be innovative (a patent process may help to establish the product innovation).
- The product has a market. It is important to establish this by professional studies.
- The program and budget must be as detailed as possible, including hours and manpower costs for all stages of development, costs of subcontractors (preferably based on bids from subcontractors) and so on.
- One must present a business model and a detailed sales forecast for the next 5 years.
- One need present a detailed manufacturing and marketing plan.
- The corporation need be legally incorporated at the time of application.

Special benefits for the Haredi Sector and the Minorities Sector:

Prerequisites:

- Entrepreneur from the minorities or Haredi sector.
- The entrepreneur is employed full time.
- At least 33% of the share capital (on a fully diluted basis) is held by the entrepreneur.

Terms of the program:

Total government funding granted shall not exceed ILS 2 million or 85% of total recognized expenditure, the lower of which. At the end of the support period, one may request additional support as part of the normal route to the cumulative amount of government funding on both routes not exceeding ILS 5 million for a period of up to 24 months.