

קרן הסיוע בפרויקטים ומכרזים בין-לאומיים

תכנית לסיוע חברות ישראליות בגישה לפרויקטים בינלאומיים על ידי השתתפות במימון הגשת הצעה למכרז בחו"ל או הוכחת התכנות (פיילוט) לפרויקט.

למי מיועדת הקרן?

הקרן מיועדת לחברות ישראליות המתמודדות במכרזים ובפרויקטים בזירה הבינלאומית על פי המדדים הבאים:

- שווי הפרויקט שבגיניו מבצעים הוכחת התכנות (פיילוט) – לפחות מיליון דולר ארה"ב. לא חייב כי נושא זה יהיה כתוב בחוזה עם המזמין, אלא יש להראות/להוכיח צפי הכנסות של מיליון דולר לפחות, על פני מספר שנים.
- שווי הפרויקט בהגשת הצעה למכרז – לפחות חצי מיליון דולר ארה"ב.
- אין תנאי סף מינימום של היקף ייצוא בשנים הקודמות.

גובה הסיוע

מענק סיוע במימון עד 50% מההוצאות המוכרות, עבור הוכחת התכנות עד לסכום כולל של 500 אלף ₪ ועבור הגשת הצעה למכרז עד לסכום כולל של 400 אלף ₪.

ההוצאות המוכרות במסגרת הסיוע

- שכר עבודה
- רכישת ציוד וחומרים
- שירותי יעוץ בארץ ובחו"ל
- רכישת מסמכי המכרז
- שכירת קבלני משנה בישראל ובחו"ל
- הוצאות הכרוכות בנסיעות אל מדינת היעד – כולל נסיעות בין ארצות וכן נסיעות המיועדות להזמנת נציגי המזמין לארץ, או מארץ לארץ.

מה צריכים לכלול מסמכי המזמין

- מהות העבודה
- פרק הזמן הנדרש לביצוע העבודה
- אבני הדרך הכרוכים בביצוע העבודה
- ההיקף הכספי המוערך של הוכחת ההיתכנות
- הנסיבות בהן העבודה תוגדר כהצלחה בעיני המזמין

החזר המענק

תוך 12 חודשים מהמועד בו קיבלה החברה הודעה על זכייתה/אי זכייתה בפרויקט מטעם המזמין. החזר המענק הינו אך ורק אם זכתה החברה בפרויקט.

במהלך 2014-2015 אושרו תמיכות בכ- 5 מיליון ₪ לכ- 25 חברות.

מועד אחרון להגשת בקשות: 30/6/2017. ניתן להגיש עד 2 בקשות בשנה.

נילי שוחט

0523477807

ספארק יועצים בע"מ



Grants to Fund of International Pilots and Tenders

The Israeli Ministry of Economy is supporting Israeli companies in approaching international markets by assisting in financing pilots or tenders abroad.

Who can apply to the fund?

The fund is designed for Israeli companies that compete in tenders and pilots in the international arena according to the following indices:

- The value of the project for which proof of feasibility (pilot) is performed is at least 1 million US dollars. This issue does not have to be written in the contract with the client, but the requirement is to show / prove expected revenue of at least one million US dollars, over several years.
- Project value in submitting a bid - at least half a million US dollars.
- There is no minimum threshold requirement for export volume in previous years.

Aid amount

Financial assistance grants up to 50% of the recognized expenses, for proof of feasibility up to a total amount of 500 thousand NIS and for submitting a bid for a tender up to a total amount of 400 thousand NIS.

Expenses recognized as part of the assistance

- Salary
- Purchase of equipment and materials
- Consulting services in Israel and abroad
- Purchase of tender documents
- Hiring of subcontractors in Israel and abroad
- Expenses related travelling to a designate country.

What should be included in the client's documents

- The essence of the work
- The amount of time required to perform the work
- The milestones involved in performing the work
- The estimated financial scope of the proof of feasibility (pilot)
- The circumstances under which the work will be defined as a success by the client

Grant Refund

The grant is to be refunded within 12 months from the date on which the Company received notification of its winning / not winning the project on behalf of the Client. Refund is required only if the company won the project.

During 2014-2015, Support for the sum of 5 million NIS was approved by the fund for 25 companies

The deadline for submission of applications: June 30, 2017. Submitting up to 2 requests per year is allowed.

Nili Shoheit
052-3477807
Spark Consulting Ltd.